



Ministère de l'emploi
et de la solidarité



Liberté • Égalité • Fraternité
RÉPUBLIQUE FRANÇAISE



SALVETERRA 78

ARPEJE

Accompagnement à la Réalisation d'un Projet Professionnel Elaboré par de Jeunes Entrepreneurs

BILAN DU CREATEUR

1) VOUS

Dans les quatre pages qui suivent, vous indiquerez votre formation et vos expériences professionnelles acquises sur le terrain ou par des stages.

Etat civil

Prénom / Nom :	
Date et lieu de naissance :	
Situation familiale :	Enfants :
Adresse :	Téléphone :
.....	Portable
.....	

Formation initiale

(indiquer la formation, dates / durées, établissements, diplômes / certificats / validations)

.....
.....
.....
.....

Formation continue / complémentaire

(indiquer la formation, dates / durées, organismes, diplômes / certificats / validations)

.....
.....
.....
.....

Emplois occupés

Date / Durée	Employeur	Nature de l'emploi	Description du travail ou du stage	Compétences acquises

Expériences Significatives

Dans votre activité professionnelle ou dans votre vie de tous les jours vous avez rencontré des difficultés ou des réussites qui ont comptées pour vous. Même modestes, toutes les expériences sont très importantes. Elles vous ont permis d'acquérir des expériences qui pourraient vous être utile dans d'autres situations.

Décrivez-les et dites ce qu'elles vous ont apporté sur les plans personnels et professionnels.

Pour chacune d'entre elles, remplissez le tableau suivant :

DANS LE CADRE D'UN MÉTIER :	
Apport au niveau professionnel	Apport au niveau personnel

DANS LE CADRE DES RELATIONS AVEC LES AUTRES	
Apport au niveau professionnel	Apport au niveau personnel

DANS LE CADRE DU TRAVAIL EN ÉQUIPE	
Apport au niveau professionnel	Apport au niveau personnel

DANS L'ANIMATION D'UNE ÉQUIPE	
Apport au niveau professionnel	Apport au niveau personnel

2) VOTRE PROJET

Description du projet.

Vous avez un projet de création d'activité que vous avez envie de développer, un but ou un objectif que vous voulez atteindre.

Décrivez cette idée de création d'activité en quelques phrases.

<p>.....</p> <p>.....</p> <p>.....</p> <p>.....</p> <p>.....</p> <p>.....</p> <p>.....</p> <p>.....</p>

Précisions concernant cette activité

Pourquoi avez-vous choisi cette activité ?

<p>.....</p> <p>.....</p> <p>.....</p>
--

Avez-vous déjà effectué des démarches ?

<p>.....</p> <p>.....</p> <p>.....</p> <p>.....</p>

3) VOS COMPETENCES et EXPERIENCES en relation avec le projet

Avez-vous déjà exercé une activité professionnelle en rapport avec votre projet ?
Si oui, Décrivez-la et précisez sa durée :

.....
.....
.....
.....
.....
.....
.....
.....
.....
.....

Dans la perspective de la création de votre entreprise, avez-vous suivi des stages de formation ? Si oui, Décrivez-les et précisez leur durée :

.....
.....
.....
.....
.....
.....
.....

Envisagez-vous d'en suivre ? Si oui, Décrivez-les et précisez leur durée

.....
.....
.....
.....
.....
.....
.....
.....
.....
.....

4) VOS RELATIONS PROFESSIONNELLES ET PERSONNELLES

Pour créer votre activité, vous aurez besoin de réunir de nombreuses informations. Nous vous aiderons dans cette recherche mais vos contacts personnels actuels pourront être ou devenir très importants.

Votre famille vous soutien-t-elle dans votre projet ?

.....
.....

Faites une liste des personnes que vous connaissez ou avec lesquelles vous avez été en relation et qui ont un rapport direct avec votre projet et / ou qui pourraient vous aider dans votre projet :

- relations personnelles : famille, amis, camarades d'écoles, voisins, carnet d'adresses...
- relations professionnelles : collègues et supérieurs actuels et anciens, clients, fournisseurs, concurrents, contacts avec professionnels du métier ou du secteur...

Nom	Fonction / Type de relation ou de lien *	En quoi peut-il (elle) vous aider ?

** indiquez s'il s'agit de relations proches ou éloignées, de connaissances, d'intermédiaires, etc.*

5) BILAN

Evaluation de 0 à 10 à remplir avec l'accompagnateur

SAVOIR-FAIRE DANS LE METIER

0	1	2	3	4	5	6	7	8	9	10

VOLONTE D'ENTREPRENDRE

0	1	2	3	4	5	6	7	8	9	10

ENVIRONNEMENT FAMILIAL et RELATIONNEL

0	1	2	3	4	5	6	7	8	9	10

MARCHÉ / CLIENTELE REPEREE

0	1	2	3	4	5	6	7	8	9	10

SAVOIR-FAIRE DANS LA GESTION

0	1	2	3	4	5	6	7	8	9	10

6) CONCLUSION

Points à améliorer	1. 2. 3.	
Actions à entreprendre	Formation	1. 2. 3.
	Evaluation du marché	1. 2. 3.
Points à surveiller	1 2 3	

